

Así crece el crédito para pensionados: Ban100 supera \$1 billón en desembolsos de libranza y acelera su expansión regional

- *La cartera de libranza del Banco creció 15,7%, alcanzó \$2,2 billones y cerró con activos por \$2,8 billones, respaldados por una estrategia de fondeo y titularizaciones por \$390.000 millones en 2025.*
- *La entidad cerró el 2025 con depósitos por \$2,3 billones y colocaciones récord por \$1,096 billones.*
- *El Banco, anunció la apertura de una nueva oficina con un modelo de atención de experiencia, cercanía y conexión. Barranquilla será la primera ciudad en la que Ban100 estrenará este nuevo formato.*

Colombia, 23 de febrero de 2026. Al cierre de 2025, el sistema financiero colombiano mantuvo su dinamismo y capacidad de adaptación, con entidades que lograron crecer y fortalecer su posición en el mercado. En ese contexto, **Ban100 registró un desempeño destacado**, impulsado por el buen comportamiento de los créditos de libranza para pensionados, así como por el crecimiento de su base de depósitos. La entidad cerró el año con una **colocación récord de \$1,096 billones con un crecimiento del 58% frente al 2024**. Un resultado que la consolida como un actor relevante en el financiamiento de la economía plateada y en la ampliación del acceso al crédito formal para poblaciones desatendidas.

El Banco cerró el año con un **crecimiento de 15,7% en su cartera de libranza**, que alcanzó los **\$2,2 billones**, lo que le permitió llegar a \$2,8 billones en activos, resultado de una estrategia centrada en la inclusión financiera responsable. Este desempeño estuvo respaldado por el fortalecimiento de sus fuentes de fondeo, mayores eficiencias operativas y una **mejora sostenida en la calidad de cartera**, que finalizó con un **indicador de mora de 1,8 %**, un nivel significativamente favorable frente al promedio del sistema financiero.

En materia de captaciones, la entidad cerró el año con **depósitos por \$2,3 billones**, cifra que refleja un **crecimiento del 5,0% frente al 2024**, en un entorno exigente para la liquidez del sistema financiero. Este desempeño estuvo impulsado principalmente por el dinamismo del CDT, que se consolidó como el producto preferido por nuestros clientes gracias a las tasas competitivas y por la experiencia de servicio diferenciada que ofrecemos, basada en agilidad, cercanía y atención personalizada. De manera complementaria, Ban100 reforzó su presencia en el mercado de capitales con **nuevos tramos de titularización por \$390.000 millones durante el año, completando un total de \$778.000 millones titularizados**, consolidando su capacidad de acceso al mercado de capitales y expansión sostenible. En

2025 la entidad también amplió su cobertura, alcanzando más de 1.000 municipios del país y fortaleciendo el acceso a servicios financieros en regiones tradicionalmente desatendidas.

Como parte de su estrategia de expansión territorial para 2026, la entidad anunció la inauguración de un nuevo modelo de oficinas que se estrena en la capital del Atlántico y que se suma a los canales digitales que ha desarrollado. **Este nuevo formato representa una evolución de la oficina bancaria tradicional hacia un espacio de experiencia, asesoría y conexión**, pensado para las personas mayores, foco de su mercado y parte importante de la llamada *silver economy*, con un diseño arquitectónico moderno y cercano que prioriza la experiencia del cliente y la atención personalizada, y permite a los clientes acceder de manera integral a productos como libranza, cuenta de ahorro y CDT, mientras reciben acompañamiento para atender sus necesidades y avanzar en sus metas financieras.

“Nuestro crecimiento se construye desde la confianza y la cercanía. Queremos que cada persona encuentre en Ban100 un aliado en sus decisiones financieras. **Esta oficina en Barranquilla es la primera bajo este nuevo modelo, que marca el inicio de un nuevo capítulo para el Banco**, que busca ofrecer soluciones y experiencias pensadas en las personas mayores que son el principal foco del Banco, para seguir apoyando a más clientes en la consolidación de sus metas financieras en el corto, mediano y largo plazo”, afirmó Héctor Chaves, presidente de Ban100.

Sobre Ban100:

Con más de 13 años de trayectoria, Ban100 es un banco orientado a ofrecer soluciones de crédito de libranza de primera calidad para los segmentos base de la población colombiana en más de 1000 municipios del país a través de su red de asesores comerciales y red de oficinas. Además, cuenta con una oferta de productos de ahorro e inversión, a través de sus canales digitales, que se destaca por ofrecer rentabilidades competitivas y valores agregados. Su modelo de negocio se enmarca en un compromiso con el desarrollo sostenible y el fomento de la inclusión financiera de poblaciones que buscan un mayor acceso al sistema financiero. www.ban100.com.co

Contacto para medios:

Laura Castro Arango

318 3023859

lacastro@ban100.com.co

Valentina Vanegas

300 8988888

vvanegas@tank.com.co